

IVECO

Zusammenhalten. Vorankommen. Abliefern.



Wie sehr unser Herz für Mobilität schlägt, spürt man auch in unseren Offices. Auf dem Weg zur Erreichung von Zielen und Vorgaben spielen Flexibilität und Gestaltungsfreiraum bei uns eine wesentliche Rolle. Unsere vielfältigen Karriere- und Weiterbildungswege machen es auch bei einem Quereinstieg möglich, sich optimal einzubringen und aus jeder Position weiterzuentwickeln. Zur Unterstützung unseres **Bus Kundenservice-Teams** in Österreich mit Dienstort **Wöllersdorf** suchen wir **DICH** zum sofortigen Einstieg als

Service Key Account Manager:in Bus (m/w/d)

Das erwartet dich:

- zentrale Ansprechperson für unsere Bus Großkund:innen bei After Sales-Themen
- Betreuung und Beratung unserer Kund:innen bei der Lösungsfindung technischer Probleme
- Schnittstelle zwischen Werkstatt, Produktionswerk und Kundschaft
- Abstimmung mit dem IVECO Bus-Vertrieb zur optimalen Betreuung
- Kundenbesuche sowie technische Unterstützung des Servicenetzes vor Ort

Das bringst du mit:

- technische Ausbildung (z.B. Kfz-Techniker:in, HTL-Abschluss)
- Berufserfahrung in After Sales, vorzugsweise in der Bus-/Nutzfahrzeugbranche
- service- und lösungsorientierte Arbeitsweise sowie Kommunikationsstärke
- Reisebereitschaft überwiegend im Inland
- sehr gute MS-Office, Deutsch- und Englisch-Kenntnisse
- Führerschein B und D



Performance-
prämien & Bonus-
programme



Dienstwagen
inkl.
Privatnutzung



Weiterbildungen
und
Schulungen



Sonderkonditionen,
Services
& Rabatte

Für diese Vollzeit-Position garantieren wir eine Bruttojahresentlohnung ab € 55.000 auf Vollzeitbasis mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Kontaktperson: Doris Supper, Human Resources

☎ 01/690 11 0 • ✉ bewerbung-at@ivecogroup.com