

# IVECO

## Zusammenhalten. Vorankommen. Abliefern.



Wie sehr unser Herz für Mobilität schlägt, spürt man auch in unseren Offices. Auf dem Weg zur Erreichung von Zielen und Vorgaben spielen Flexibilität und Gestaltungsfreiraum bei uns eine wesentliche Rolle. Unsere vielfältigen Karriere- und Weiterbildungswege machen es auch bei einem Quereinstieg möglich, sich optimal einzubringen und aus jeder Position weiterzuentwickeln. Zur Unterstützung unseres **Logistics and Sales Planning Teams** in der Zentrale **Wien (1230)** suchen wir **DICH** zum sofortigen Einstieg als

## Sales & Product Analyst (w/m/d)

### Das erwartet dich:

- logistik- und vertriebsrelevante Analysen und Berichte für das Management
- Auftragsabwicklung in Zusammenarbeit mit den vertriebsnahen Abteilungen
- Monitoring von Produktionsplanung, Stock- und Transportmanagement
- Support bei der Abwicklung von Key Account Sales Aufträgen
- Zusammenarbeit mit Aufbaufirmen und externen Kooperationspartnern

### Das bringst du mit:

- höhere kaufmännische/technische Ausbildung (HAK/HTL, Uni/FH, etc.)
- vergleichbare Berufserfahrung in der Nutzfahrzeug- oder Automobilbranche
- selbstständige, strukturierte Arbeitsweise sowie analytische Fähigkeiten
- sehr gute Deutschkenntnisse
- sehr gute MS-Office Kenntnisse, insbesondere Excel, SAP von Vorteil
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse



Vergünstigte  
Zusatzkranken-  
versicherung



Events &  
Mitarbeiter:innen-  
veranstaltungen



Weiterbildungen  
und  
Schulungen



Sonderkonditionen,  
Services  
& Rabatte

Für diese Vollzeit-Position garantieren wir eine Bruttojahresentlohnung ab € 44.800 auf Vollzeitbasis mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung.

**Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!**

Kontaktperson: Doris Supper, Human Resources

☎ 01/690 11 0 • ✉ [bewerbung-at@ivecogroup.com](mailto:bewerbung-at@ivecogroup.com)